

MK NUAGE WETTBEWERBS- VORSPRUNG FÜR FACHHÄNDLER

Innovative Technologie, wirtschaftliche Vorteile & Premium-Positionierung – für nachhaltigen Erfolg im Reha- und Medizintechnikmarkt.



EINLEITUNG

In einem hart umkämpften Markt

müssen Fachhändler mehr denn je Wege finden, um sich von der Konkurrenz abzuheben. Standardisierte Lösungen sind längst nicht mehr ausreichend – gefragt sind Produkte mit klaren Alleinstellungsmerkmalen, die sowohl wirtschaftlich tragfähig als auch innovativ sind.

Das MK Nuage-System bietet genau diese Differenzierungsmöglichkeiten: Es vereint technologische Innovationen mit wirtschaftlichen Vorteilen und erfüllt höchste ergonomische Anforderungen. Dieses Whitepaper erläutert, wie Fachhändler durch den Vertrieb der MK Nuage-Produkte neue Gruppen von Kund:innen erschließen und sich langfristige Wettbewerbsvorteile sichern können.

01

DER WACHSENDE WETTBEWERBS- DRUCK IM FACHHANDEL

Der Markt für Reha- und Medizintechnikprodukte ist stark reguliert und geprägt von hohen Anforderungen an Qualität, Funktionalität und Wirtschaftlichkeit. Fachhändler stehen vor mehreren Herausforderungen:



Gesättigter Markt mit starkem Wettbewerb

Viele Sanitätshäuser und Fachhändler bieten ähnliche Produkte an, wodurch es zunehmend schwieriger wird, sich mit Standardlösungen abzuheben. Fachhändler mit innovativen Produkten bleiben im Gedächtnis der Kund:innen und können ihre Marktposition ausbauen.



Erwartungen von Kund:innen an innovative Produkte steigen

Pflegepersonal, Patient:innen und Kostenträger erwarten Produkte, die nicht nur funktional sind, sondern auch wirtschaftlich vorteilhaft und leicht zu handhaben sind. Innovationen wie ergonomische Sitz- und Lagerungssysteme mit anpassbaren Funktionen sind besonders gefragt.



Erstattungsfähigkeit und wirtschaftliche Argumente als Verkaufsfaktor

Produkte, die von Krankenkassen übernommen werden, haben einen klaren Vorteil auf dem Markt. Fachhändler profitieren besonders von Produkten, die sowohl eine hohe Funktionalität als auch eine gesicherte Erstattungsfähigkeit bieten. Dies reduziert die Hürde für Endkund:innen und Pflegeeinrichtungen bei der Produktauswahl.

02

MK NUAGE ALS DIFFERENZIERUNGS-FAKTOR IM MARKT

Das MK Nuage-System bietet Fachhändlern eine klare Möglichkeit, sich von der Konkurrenz abzuheben. Es kombiniert einzigartige Produktmerkmale mit wirtschaftlichen Vorteilen und einer hohen Anpassungsfähigkeit an verschiedene Pflegeanforderungen.

Technologische Alleinstellungsmerkmale von MK Nuage



Stiftlatex-Polsterung für optimale Druckentlastung:

Anders als herkömmliche Schaumstoff- oder Styroporfüllungen passt sich Stiftlatex flexibel an die Körperkonturen an und sorgt für eine gleichmäßige Druckverteilung.



Erweiterte Verstellmöglichkeiten:

Mit einer 45° Sitzwinkelverstellung und einer 30° Rückenwinkelverstellung übertrifft MK Nuage viele Konkurrenzprodukte, die oft nur eine begrenzte Einstellbarkeit bieten.



Kauf-Wiedereinsatz-Verfahren:

Durch die flexiblen Anpassmöglichkeiten des Sitzsystems sowie die langlebigen Materialien ist MK Nuage perfekt für das Wiedereinsatz-Verfahren geeignet. Ein schlagendes Argument für Kostenträger.



Modulares System für individuelle Anpassung:

Je nach Bedarf können verschiedene Konfigurationen gewählt werden, um Patient:innen mit unterschiedlichen Erkrankungen optimal zu versorgen.



Möglichkeit elektrischer Zusatzantrieb:

Optional kann MK Nuage mit einer elektrischen Schiebehilfe ausgestattet werden, was besonders für Pflegekräfte und pflegende Angehörige interessant sein kann.

Wirtschaftliche Vorteile für Fachhändler

MK Nuage ist im Hilfsmittelverzeichnis der gesetzlichen Krankenkassen eingetragen und kann bei vorliegender Verordnung sowie Genehmigung erstattet werden.



Höhere Gewinnmarge durch Premium-Positionierung:

Dank seiner innovativen Eigenschaften lässt sich MK Nuage als hochwertige Versorgungslösung positionieren, die durch ihre Qualität und Langlebigkeit ein herausragendes Preis-Leistungs-Verhältnis bietet.



Geringere Reklamationsquote und langfristige Nutzung:

Die langlebige Materialqualität reduziert den Bedarf an Ersatzteilen oder häufigen Reparaturen.



Erstattungsfähigkeit durch Krankenkassen:

MK Nuage ist im Hilfsmittelverzeichnis der gesetzlichen Krankenversicherungen gelistet und kann bei entsprechender Verordnung und Genehmigung erstattet werden.

FAZIT

MK NUAGE ALS SCHLÜSSEL ZUR MARKTDIFFERENZIERUNG

In einem Markt,

in dem Fachhändler mit starkem Wettbewerb konfrontiert sind, bietet MK Nuage eine klare Differenzierungsmöglichkeit. Die einzigartige Kombination aus technologischen Innovationen, wirtschaftlichen Vorteilen und hoher Erstattungsfähigkeit macht es zu einem idealen Produkt, um sich von der Konkurrenz abzuheben.

Fachhändler, die auf MK Nuage setzen, profitieren von:

- Einem innovativen Produkt mit klaren Alleinstellungsmerkmalen
- Höherer Zufriedenheit von Kund:innen durch verbesserte Versorgungsqualität
- Wirtschaftlichen Vorteilen durch höhere Margen und langfristige Nutzung
- Einer klaren Positionierung als Premium-Anbieter in der Rehabranche.

Durch eine gezielte Vermarktung und den strategischen Aufbau von Partnerschaften können Fachhändler MK Nuage erfolgreich als Wettbewerbsvorteil nutzen und sich nachhaltig im Markt etablieren.

Kontakt



+49 341 30 85 48 25



MK Medizintechnik GmbH
Karlsruher Straße 36
04209 Leipzig



info@mk-medizintechnik.de

MK Nuage - Die Zukunft der Positionierungs- systeme für Fachhändler!